



ACCOMPAGNEMENT OPERATIONNEL



**Vous aimeriez être épaulé dans vos choix
pour dynamiser votre établissement ?
Besoin qu'un professionnel vous relaie sur une période ?**

Que vous soyez professionnel du tourisme, repreneur d'entreprise ou entrepreneur en phase de lancement d'un nouveau projet, des périodes clefs peuvent se présenter durant lesquelles vous pourriez faire appel à un expert pour vous accompagner.

Expérimentés en conseil, audit et formation, nous pouvons mobiliser la personne référente qui répondra à vos attentes

Le management de transition, ou bien nos propositions de conseil ou de formation peuvent s'adapter précisément à votre situation.

Consultez-nous !



OBJECTIFS

et déroulé de la prestation

Trois modalités vous sont proposées sur ces thématiques opérationnelles d'accompagnement :

1. Intervention dans un rôle de conseil sur une période déterminée.
2. Formation de vos équipes pour monter en compétences avec un temps de coaching opérationnel dédié.
3. Mise à disposition d'un manager de transition qui assume la responsabilité que vous lui demandez.

L'accompagnement sera toujours précédé d'un pré-diagnostic afin d'en préciser les attentes et définir les objectifs auxquels répondre.

Parmi les besoins les plus fréquents pour lesquels nous sommes en mesure d'intervenir, vous trouverez :

- Réflexion sur une nouvelle stratégie.
- Développement ou revue d'une politique commerciale.
- Aide au recrutement.
- Pilotage de votre entreprise.
- Assistance dans une période d'investissements et/ou de recherche de financements.

Être accompagné vous permettra de bénéficier de méthode, d'outils et d'une expérience qui produiront un gain de temps significatif dans l'optimisation de votre projet pour son lancement.

Notre objectif principal, vous apporter une réponse personnalisée qui vous corresponde afin d'être opérationnel au plus vite !

Déroulé de l'accompagnement

4 étapes clés indispensables à une expérience rapide et constructive :



Analyse de vos besoins
et programmation de nos
interventions



Restitution du pré-
diagnostic partagé
et préconisation
d'accompagnement



Accompagnement
opérationnel
Suivi mensuel des objectifs



Synthèse de la période
et préparation du
passage de relais

*La durée de l'accompagnement sera définie en fonction de votre projet





MODALITÉS

de la prestation

La prestation proposée doit être immédiatement efficace, elle se déroulera donc essentiellement en présentiel sans exclure des temps à distance en visioconférence. Une situation économique, comptable et financière sommaire vous sera demandée avant de démarrer l'accompagnement. Un contrat de collaboration sera établi afin de bien définir les rôles respectifs du manager dans l'entreprise, lequel précisera l'obligation de confidentialité, et les modalités retenues.

- La synthèse du pré-diagnostic et son plan d'action vous sera présentée lors du 2nd rendez-vous. Totalement en phase avec vos objectifs et en ayant entendu vos souhaits, il permettra de vous proposer la réalisation d'un accompagnement adapté.
- Le consultant vous guidera dans l'exposé du projet et de son contexte.
- Les enjeux devront être partagés avec précision afin de vous assurer que vos envies sont prises en compte.
- Votre motivation, vos ambitions et les valeurs que vous portez seront clarifiées et respectées.
- Un calendrier de l'accompagnement sera co-construit et partagé afin définir les modalités d'intervention et les jalons.
- Le contrat de collaboration est établi.
- Une intégration dans l'entreprise est réalisée et les fonctions sont présentées à toute l'équipe.
- Une situation mensuelle est organisée afin d'actualiser au fil de l'eau les objectifs et la mobilisation de moyens.
- Une synthèse de l'accompagnement, pragmatique et objective sera réalisée et partagée avec vous lors du dernier rendez-vous.



MODALITÉS DU FINANCEMENT

Le tarif forfaitaire de l'accompagnement est soumis à devis, que vous recevrez après un 1er échange et que vous devrez nous renvoyer accepté et signé.

Le pré-diagnostic réalisé en amont sera déduit du montant total si le devis de l'accompagnement est accepté.

Un acompte de 30% sera versé à l'acceptation du devis, le solde sera versé mensuellement sur la durée d'accompagnement définie et soumis à des rapports intermédiaires mensuels précisant les moyens engagés les missions réalisées et la mesure de l'atteinte des objectifs.

Selon les modalités d'accompagnement définies, possibilité de mobilisation de financements OPCO, ou bien d'aides au conseil, ... (nous consulter)



Notre équipe pourra vous accompagner dans les dossiers de demande de financements.



NOTRE ÉQUIPE

de consultant·es pluridisciplinaires

Un consultant sera votre référent tout au long de la période d'accompagnement. Il réalisera lui-même les missions et pourra également s'appuyer sur les autres membres de l'équipe Touriseo et/ou CRÉACT'UP, ou encore notre réseau d'experts.

Nos référents projet, et toute l'équipe CRÉACT'UP sont au service de vos projets ! Toujours présents pour interagir avec vous durant toute notre collaboration.



Hugo
CAHUZAC

Étude de marché et positionnement de l'offre
Chargé de la relation clientèle



Sandra
MOREIRA

Dynamique territoriale,
émergence du concept,
dimension durable
du projet



Philippe
HOLTZSCHERER

Stratégie, modèle
économique et plan
de financement



Christophe
TANGUY

Performance du
concept et de
l'opérationnel

TOURISEO, CRÉATEUR DE CONCEPTS & D'ÉMOTIONS

